

Vertriebsprofi im Innendienst (m/w/d)

Beschreibung

Du bist ein Rechercheprofi und Dir fällt es leicht, im Internet die passenden Suchergebnisse zu finden? Du hast Lust, Dich im Vertrieb weiterzuentwickeln und in der Neukundenakquise zu unterstützen?

Du scheust Dich nicht Kunden aktiv anzusprechen, zu akquirieren und in Telefonaten, Videocalls und in persönlichen Gesprächen zu überzeugen.

Lass uns das gemeinsam umsetzen und innovative, professionelle Dienstleistungspakete deutschlandweit erfolgreich anbieten und somit zu unserem weiteren Unternehmenserfolg beitragen.

Dann sollten wir uns noch heute kennenlernen!

Bewirb Dich direkt und komm in unser Team!

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Du ermittelst eigenverantwortlich Entscheider (m/w/d) bei potenziellen Kunden im B2B-Bereich und überzeugst diese in telefonischen, virtuellen sowie persönlichen Präsentationsterminen vor Ort von einer Zusammenarbeit mit dem Deutschen Bauservice
- Du akquirierst Projekte in der Baubranche und bei erneuerbaren Energien mit Neukunden und bereits bestehenden Geschäftspartnern
- Als Mitglied des Vertriebsteams unterstützt Du das administrative und operative Tagesgeschäft
- Durch aktives Beziehungsmanagement stellst Du eine langfristige und gewinnbringende Zusammenarbeit bei Deinen Neu- und Bestandskunden sicher
- Des Weiteren verhandelst Du professionell Verträge mit Kunden, idealerweise bis zum Abschluss
- Du nimmst regelmäßig an Messen für den Deutschen Bauservice teil, sowie persönliche Kundentermine im Außendienst wahr
- Du pflegst unser CRM-System und andere interne Schnittstellen beim DBS
- Du arbeitest intensiv mit Ausschreibungsportalen zur Auftragsfindung und Angebotseinreichung

Qualifikationen / Anforderungen

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und idealerweise schon Erfahrung im Vertriebsinnen- und außendienst
- Kommunikationsstärke sowie ein sicheres Auftreten zeichnen dich aus
- Du sprichst verhandlungssicher Deutsch und Englisch
- Du bist ein Teamplayer (m/w/d) und kannst durch deine sorgfältige und kundenorientierte Arbeitsweise glänzen
- Du besitzt die Fähigkeit, offen und klar zu kommunizieren, gepaart mit einer überzeugenden Argumentationsweise
- Um erfolgreich zu sein hast Du keine Angst, Neukunden anzusprechen und sie von unseren hochwertigen Dienstleistungspaketen zu begeistern
- Ein technischer Hintergrund z.B. bei erneuerbaren Energien ist von Vorteil
- Erfahrung mit Ausschreibungsportalen ist von Vorteil
- IT-Affinität, Erfahrung im Umgang mit gängigen Programmen und die

Arbeitgeber

Deutscher Bauservice

Arbeitspensum

Vollzeit

Arbeitsort

49696, Molbergen

Veröffentlichungsdatum

17 Oktober, 2025

- Fähigkeit sich in neue Programme einzuarbeiten
- Du besitzt eine Fahrerlaubnis der Klasse B