

Account Manager (m/w/d)

Beschreibung

Du hast richtig Bock Kunden aktiv anzusprechen, zu akquirieren und in Telefonaten, Videocalls und in persönlichen Gesprächen zu überzeugen?

Als zentrale Schnittstelle zwischen unserem Unternehmen und unseren bestehenden und zukünftigen Partnern und Kunden bist Du für die Pflege, Ausbau, und Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten zuständig und garantierst unsere Kundenzufriedenheit.

Lass uns das gemeinsam umsetzen und innovative, professionelle Dienstleistungspakete deutschlandweit erfolgreich anbieten.

Bewirb Dich jetzt und komm in unser Team!

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Du ermittelst eigenverantwortlich Entscheider (m/w/d) bei potenziellen Kunden im B2B-Bereich und überzeugst diese in telefonischen, virtuellen sowie persönlichen Präsentationsterminen vor Ort von einer Zusammenarbeit mit dem Deutschen Bauservice
- Du akquirierst Projekte in der Baubranche und bei erneuerbaren Energien mit Neukunden und bereits bestehenden Geschäftskunden
- Als Mitglied des Vertriebsteams unterstützt Du das administrative und operative Tagesgeschäft
- Durch aktives Beziehungsmanagement stellst Du eine langfristige und gewinnbringende Zusammenarbeit bei Deinen Neu- und Bestandskunden sicher.
- Des Weiteren verhandelst Du professionell Verträge mit Kunden, idealerweise bis zum Abschluss
- Du nimmst regelmäßig an Messen für den Deutschen Bauservice teil, sowie persönliche Kundentermine im Außendienst wahr
- Du pflegst unser CRM-System und andere interne Schnittstellen beim Deutschen Bauservice
- Du arbeitest intensiv mit Ausschreibungsportalen zur Auftragsfindung und Angebotseinreichung

Qualifikationen / Anforderungen

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbar
- Du besitzt Grundwissen im Bauwesen, Begriffe wie HOAI oder Leistungsphasen sind für Dich keine Fremdwörter
- Dein Verständnis für Zahlen, Budgets und Geschäftszielen zeichnen Dich aus
- Du besitzt die Fähigkeit, offen und klar zu kommunizieren, gepaart mit einer überzeugenden Argumentationsweise
- Um erfolgreich zu sein hast Du keine Angst, Neukunden anzusprechen und sie von unseren hochwertigen Dienstleistungspaketen zu begeistern
- Erfahrungen mit Ausschreibungsportalen sind von Vorteil
- Du sprichst verhandlungssicher Deutsch und Englisch
- Du besitzt eine Fahrerlaubnis der Klasse B

Arbeitgeber

Deutscher Bauservice

Arbeitspensum

Vollzeit

Arbeitsort

49696, Molbergen

Veröffentlichungsdatum

19 Dezember, 2025