

Deutscher Bauservice

<https://deutscher-bauservice.de/job/mitarbeiter-im-vertriebsinnendienst-m-w-d-service-management/>

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Beschreibung

Du hast Lust, Dich im Vertrieb weiterzuentwickeln und in der Neukundenakquise zu unterstützen? Du scheust Dich nicht Kunden aktiv anzusprechen, zu akquirieren und in Telefonaten, Videocalls und in persönlichen Gesprächen zu überzeugen?

Lass uns das gemeinsam umsetzen und innovative, professionelle Dienstleistungspakete deutschlandweit erfolgreich anbieten und somit zu unserem weiteren Unternehmenserfolg beitragen.

Dann sollten wir uns noch heute kennenlernen!

Bewirb Dich direkt und komm in unser Team!

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Du ermittelst eigenverantwortlich Entscheider (m/w/d) bei potenziellen Kunden im B2B-Bereich und überzeugst diese in telefonischen, virtuellen sowie persönlichen Präsentationsterminen vor Ort von einer Zusammenarbeit mit dem Deutschen Bauservice
- Du akquirierst Projekte in der Baubranche und bei erneuerbaren Energien mit Neukunden und bereits bestehenden Geschäftspartnern
- Als Mitglied des Vertriebsteams unterstützt Du das administrative und operative Tagesgeschäft
- Durch aktives Beziehungsmanagement stellst Du eine langfristige und gewinnbringende Zusammenarbeit bei Deinen Neu- und Bestandskunden sicher
- Des Weiteren verhandelst Du professionell Verträge mit Kunden, idealerweise bis zum Abschluss
- Du nimmst regelmäßig an Messen für den Deutschen Bauservice teil, sowie an persönliche Kundetermine im Außendienst
- Du pflegst unser CRM-System und andere interne Schnittstellen beim DBS
- Du arbeitest intensiv mit Ausschreibungsportalen zur Auftragsfindung und Angebotseinreichung

Qualifikationen / Anforderungen

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, wie Kaufmann/-frau im Büromanagement (m/w/d), Kaufmännischen Mitarbeiter (w/m/d), Bürokaufmann/-frau (m/w/d), Mitarbeiter für die Büroorganisation (w/m/d), Teamassistenz (m/w/d) – Büroorganisation und Administration oder vergleichbare Qualifikation sind von Vorteil
- Du hast idealerweise schon Erfahrung im Vertriebsinnen- und außendienst
- Kommunikationsstärke sowie ein sicheres Auftreten zeichnen dich aus
- Du sprichst verhandlungssicher Deutsch und Englisch
- Du bist ein Teamplayer (m/w/d) und kannst durch deine sorgfältige und kundenorientierte Arbeitsweise glänzen
- Du besitzt die Fähigkeit, offen und klar zu kommunizieren, gepaart mit einer überzeugenden Argumentationsweise
- Um erfolgreich zu sein hast Du keine Angst, Neukunden anzusprechen und sie von unseren hochwertigen Dienstleistungspaketen zu begeistern
- Ein technischer Hintergrund z.B. bei erneuerbaren Energien ist von Vorteil

Arbeitgeber

T3 Deutscher Bauservice GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

sofort

Arbeitsort

49696, Molbergen

- Erfahrung mit Ausschreibungsportalen ist von Vorteil
- IT-Affinität, Erfahrung im Umgang mit gängigen Programmen und die Fähigkeit sich in neue Programme einzuarbeiten
- Du besitzt eine Fahrerlaubnis der Klasse B