

Werkstudent für den Bereich Vertrieb (m/w/d)

Beschreibung

Die Welt verändert sich – Du Dich auch?

Du willst dein Studium nicht nur absitzen, sondern wirklich etwas lernen? Du hast keine Lust auf Theorie, sondern willst Kundenkontakt, Verantwortung und echte Perspektiven?

Dann bist du bei uns genau richtig!

Auch in stressigen Situationen verlieren wir nicht unseren Humor und wissen: Im Team können wir uns immer aufeinander verlassen!

Bewirb Dich noch heute und werde Teil unseres motivierten Teams und trage gemeinsam mit uns einen Teil zur Energiewende bei.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- **CRM:** Du supportest das Team bei der Pflege, Aufbereitung und Auswertung von Vertriebsdaten (z.B. CRM-Listen, Marktanalysen, Firmen Recherche)
- **Prozesse gestalten:** Hilf mit, unsere Vertriebsprozesse weiterzuentwickeln und zu optimieren
- **Markt im Blick:** Du führst eigenständige Marktanalysen durch und entdeckst neue Potenziale
- **Organisationstalent:** Unterstütze bei administrativen Aufgaben wie Datenmanagement und Auditvorbereitungen

Qualifikationen / Anforderungen

- Du studierst derzeit Ingenieurwissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaft oder Sales Management oder einen vergleichbaren Studiengang mit wirtschaftlichem Schwerpunkt
- Du hast erste Erfahrung gesammelt mit Analyse-Tools wie SWAT etc.
- Eine strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Eigeninitiative, Einsatzbereitschaft
- Kommunikationsstärke – ob im Team oder mit externen Partnern
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Arbeitgeber

Deutscher Bauservice

Arbeitspensum

Teilzeit, Tageweise, Werkstudent (m/w/d)

Arbeitsort

Industriering 9, 49696, Molbergen

Veröffentlichungsdatum

10 März, 2026